

## MGE Salestraining

MGE **USV** SYSTEME GmbH  
Bussardweg 12-14  
41468 Neuss  
Tel.: 02131 / 3593-0  
Fax.: 02131 / 3593-222  
Email.: info@mgeups.de

Das MGE-Salestraining ist speziell auf das Tagesgeschäft von Großhandel und Wiederverkäufern abgestimmt und soll Sie beim "easy selling" von USV-Anlagen unterstützen.

- ☺ **Für welche Anwendung verkaufe ich welches Produkt?**
- ☺ **Wo liegen die Fallen bei der Angebotserstellung?**
- ☺ **Wo finde ich schnell alle nötigen Informationen?**
- ☺ **Welche Salestools erleichtern mir die Arbeit?**

Z.B.: Das Erstellen von Angeboten und Leistungsverzeichnissen mit allen technischen Informationen.

Gern führen wir diese 2-3 stündige Schulung bei Ihren Vor-Ort durch. So sparen Sie Zeit und können sich anschließend wieder Ihrem Tagesgeschäft widmen.

Zur Terminvereinbarung...

... nutzen Sie bitte das beiliegende Antwortfax ...

... schreiben uns eine Email [marketing@mgeups.de](mailto:marketing@mgeups.de) ...

... oder rufen uns unter Tel.: 02131 / 3593-0 einfach an!

Viel Erfolg wünscht Ihnen

Rolf Walter  
MGE **UPS** SYSTEMS  
*Channel Marketing*

**Hinweis:**  
**Sie können Ihre Daten am PC eintragen**  
**und das Dokument anschließend ausdrucken!**

MGE **USV**-Systeme GmbH  
Bussardweg 12-14  
41468 Neuss  
Tel.: 02131 / 3593-0  
Fax: 02131 / 3593-222  
Email: info@mgeups.de

---

Fax an: **02131 / 3593-222** oder EMail: **marketing@mgeups.de**  
Die Schulung ist für mich selbstverständlich kostenfrei !

Datum \_\_\_\_\_

Unterschrift \_\_\_\_\_